

“ Vos étudiants sont compétents.  
Transformons-les en professionnels.



Un programme intensif pour  
préparer les étudiants à leur  
insertion professionnelle:

- ▶ Posture et softs skills
- ▶ Appréhender leur marché
- ▶ Monde économique
- ▶ L'entreprise et ses clients
- ▶ Candidatures écrites
- ▶ Soutenances et entretiens

**NEXT  
STEP**



# NEXT STEP

**5 jours intensifs** pour les étudiants de toutes filières (BTS, licences et écoles spécialisées).

Moi, en  
version pro

STEP 1



- ▶ Développer son savoir-être professionnel
- ▶ Pitcher et convaincre
- ▶ Candidater avec méthode

Marché,  
économie  
et monde  
de l'entreprise

STEP 2



- ▶ Connaître l'entreprise
- ▶ Décoder son marché
- ▶ Satisfaire ses clients

Réussir son  
1<sup>er</sup> job  
(et les suivants)

STEP 3



- ▶ Maitriser les délais
- ▶ Collaborer efficacement
- ▶ Développer son agilité

“

Alors que les recruteurs peinent à trouver de jeunes talents opérationnels, les étudiants qui connaissent les enjeux du monde professionnel font la différence. Ajouter du savoir-être à leur savoir-faire, les fait passer d'élèves à jeunes collaborateurs engagés.





## MODULE 1 – Moi, en version pro (2 j)

*Objectif : Adopter la bonne posture et rédiger une candidature de qualité*

1. Développer son savoir-être professionnel
  - ▶ Adopter un savoir-être professionnel
  - ▶ Développer initiative et responsabilité
  - ▶ Les enjeux de l'image et de la réputation
2. Pitcher et convaincre
  - ▶ Apprendre l'art de la synthèse
  - ▶ Adopter une posture convaincante
  - ▶ Adapter son discours : réseautage, entretien
3. Candidater avec méthode
  - ▶ Identifier les recruteurs à contacter
  - ▶ Rédiger CV, LM et mail de candidature
  - ▶ S'entraîner à l'entretien de recrutement



## LE PROGRAMME

# NEXT STEP

5 JOURS INTENSIFS  
MENTORAT CIBLÉ  
HUB COLLABORATIF

**159 € / étudiant \***

\* Tarif par classe de 15 étudiants ou +, dégressif pour l'établissement entier. 5 jours consécutifs ou répartis. Mentorat individuel en option.

## MODULE 2 – Marché, économie et les monde de l'entreprise (1,5 j)

*Objectif : Comprendre les enjeux de l'entreprise, de son marché et de ses clients*

1. Comprendre l'entreprise
  - ▶ Logique économique et rôle sociétal
  - ▶ Organisation et rôle du management
  - ▶ Rentabilité et croissance
2. Le client au cœur de la stratégie
  - ▶ Comprendre les vrais besoins du client
  - ▶ Qualité et valeur perçue
  - ▶ Bases du marketing et du pricing
3. Le marché de l'emploi dans son secteur
  - ▶ Offres et missions
  - ▶ Attentes des employeurs
  - ▶ Se positionner dans l'offre de service



## MODULE 3 – Réussir son 1<sup>er</sup> job, et les suivants (1,5 j)

*Objectif : Travailler avec efficacité, dans un esprit collaboratif et anticiper pour construire sa carrière.*

1. Gérer son temps et les délais
  - ▶ Maîtriser le planning, tâches et reste à faire
  - ▶ Apprendre à prioriser
  - ▶ S'adapter aux aléas
2. Collaborer efficacement
  - ▶ Développer confiance et humilité
  - ▶ S'exprimer pour collaborer
  - ▶ Gérer stress et les conflits
3. Construire sa carrière
  - ▶ Poser ses objectifs à 1, 2 et 5 ans
  - ▶ Anticiper les compétences à développer
  - ▶ Préparer son plan d'action agile